Aufnahme ins Datenarchiv

Erfolgsgeschichte / Anwendungsfälle

Eingereicht

|  |  |
| --- | --- |
| ASM / Mitarbeiter / Partner |  |
| Datum |  |

Anwendungsfall

|  |  |
| --- | --- |
| Setral-Produkt |  |
| Firma |  |
| Land |  |
| Branche / Industrie |  |
| Baugruppe |  |
| Hersteller Bauteil / Baugruppe |  |
| Typenbezeichnung |  |
| Materialpaarung |  |
| Sonstiges |  |

Es existieren weitere Dokumente (Freigaben, Referenzschreiben etc.)

Beschreibung Anwendungsfall

Hier bitte alle wichtigen verkäuferischen und technischen Aspekte aufführen. Dieser grüne Text soll ausschließlich als Gedankenstütze dienen. Bitte den Text löschen. Enthalten sein sollte:

* Was produziert die Firma?
* Wo genau liegt die Schmierstelle?
* Welche Temperaturen treten auf (Intervall, Dauertemperaturen)?
* Welche Belastungen treten auf (Punktlast, Dauerlast)?
* Welche Geschwindigkeiten treten auf (Drehzahl, Kettengeschwindigkeit)?
* Was sind weitere Kontaktmaterialien des Schmierstoffs?
* Welche Umgebungsbedingungen kommen vor (Säuren, Laugen, Wasser, Staub)?
* Welche weiteren Anforderungen gab es (H1, 3H, Farbe, Kennzeichnung)?
* Was war das Ziel oder bestehende Probleme des Projektes?
* Welcher Schmierstoff konnte ersetzt werden?
* Welche/n Vorteil/e konnte dem Kunden geboten werden (schlagende/s Verkaufsargument/e)?
* Welche Mitbewerber gab es mit welchen Produkten?
* Welche Setral-internen Tests gab es mit welchen Ergebnissen?
* Welche Kunden-Tests gab es mit welchen Ergebnissen?
* Wie wird der Schmierstoff aufgetragen (ZSA, Fettpresse, Ledertuch)?
* Welche Schmierintervalle bestehen (vor Umstellung, nach Umstellung)?
* Wie groß sind die Schmierstoffmengen (Erstschmierung, Nachschmierung)?
* Bilder, Videos, bekannte Firmen mit ähnlichen Anwendungsfällen, weiteres Potential in der Firma etc.?
* Sonstiges